

# VAEX

THE LIVESTOCK TRADERS



## MAGAZINE 2020

DAS IST VAEX **VAEX GROUP** P4 INTERVIEW **ILONA** P6 INTERVIEW **RUUD** P8 EIN FRAUENTEAM  
IN **RUMÄNIEN** P12 **NEED TO KNOW** P14 **NICE TO KNOW** P20 **ROBERTO DE POL DALL'ITALIA!**  
**ROBERTO** P22

# Inhalt



04

**Das ist VAEX**



06

**Interview: Ilona**  
Von Französischlehrerin  
zur Kuhhändlerin



08

**Interview: Ruud**  
‘Wir müssen uns  
noch mehr auf  
einen größeren  
internationalen Markt  
ausrichten.’



10

**Daten 2019**  
Infografik



12

**VAEX  
in Rumänien**  
Ein Frauenteam in  
Rumänien!



14

**Need to know!**



20

**Nice to know!**



22

**Roberto de Pol  
Dall'Italia**



**“Da haben wir sie dann: *die VAEX-Magazine von 2020!* Mit Stolz präsentiere ich das Resultat!”**

Als kleiner Junge habe ich den Schweinehandel schon mit der Muttermilch eingesogen. „Unser Pa“ hat das gute Vorbild gegeben. Hart arbeiten und ein Herz für den Betrieb. Diese Passion habe ich von ihm übernommen und teile sie gerne mit meiner Familie und meinen Kollegen. Mit unserem Team probieren wir jeden Tag wieder, unsere Kunden zufriedenzustellen sowie unsere Tiere gesund zu verkaufen und zu transportieren. Unserem Motto entsprechend: ‘t Komt goed (Geht klar!)

Der Handel mit Schweinen und Ferkeln, aber sicher auch mit Kühen: Das ist unsere Stärke und daran arbeiten wir täglich mit unserem motivierten und begeisterten Team. 2019 ist ein turbulentes Jahr gewesen, aber indem wir Geduld hatten, neue Märkte, Kunden und Lieferanten zu suchen, ist es gelungen, uns auf dem Markt zu profilieren. VAEX ist ein Name auf dem Markt, an dem niemand mehr vorbeikommt!

Für das kommende Jahr sehe ich viel Gutes. In den letzten drei Jahren konnten wir dem Handel mit Karkassen mehr Struktur verleihen. Im Jahr 2020 wollen wir uns noch mehr auf die Stärkung dieses Marktes konzentrieren und uns weiter am Markt für Schlachttteile orientieren. Neben neuen Märkten wollen wir natürlich auch auf unseren derzeitigen expandieren und stärker werden, suchen folglich immer neue Kunden und Lieferanten.

Last but not least möchte ich mich bei den Kunden, den Lieferanten, aber auch ganz sicher meinen Kollegen für die gute Zusammenarbeit im vergangenen Jahr bedanken. Ich hoffe, dass wir diese noch lange fortführen dürfen.

*Danke und viel Vergnügen beim Lesen!*

# DAS IST VAEX

*1971 begannen die Brüder Toon und Leo Govers zu Hause von einem Arbeitszimmer aus ihren Schweinehandel Gebroeders Govers B.V. Inzwischen sind wir beinahe fünfzig Jahre weiter. Fünfzig Jahre zahlloser Entwicklungen und Innovationen, wobei die Wärme eines Familienbetriebes immer erhalten geblieben ist. Das ist VAEX heute.*

## **VAEX Group**

Der Handelspartner, der weiß, was Sie bewegt! VAEX Group ist unsere Dachorganisation, die den Schweine- und Viehhandel mit dem LKW-Geschäft verbindet. Zwei unterschiedliche, selbstständig agierende Geschäftszweige, die nach demselben, kundenorientierten Motto handeln: „Nein kennen wir nicht, nur Lösungen!“ Beide sind national wie international tätig, aus Leidenschaft für ihre Produkte.

## **VAEX The Truck Traders**

Für gebrauchte sowie neue LKWs, Anhänger und exklusive Fahrzeuge nach speziellen Kundenwünschen... und dann meinen wir Maßarbeit! Wir sind nicht nur auf den An- und Verkauf spezialisiert, sondern bieten in den modernen Werkstätten unseres Betriebsgeländes in Ravenstein auch Wartungsservice und Umbaumöglichkeiten. Eine komplett neue Innenausstattung in Ihrem Fahrzeug? Unsere Customizer von BUFFL kümmern sich darum. Transport Ihres Fahrzeugs? Wir starten gerne den Motor unseres exklusiven Bergefahrzeugs. An- und Verkauf, Eintausch, Wartung, Customizing, Innendienst und Transport: The Truck Traders bieten einen Rundumservice von A bis Z!

## **VAEX The Livestock Traders**

Beinahe fünfzig Jahre Erfahrung im Handel mit Ferkeln, Schlachtschweinen, -sauern und Zuchtrindern, auf Grundlage von Vertrauen und persönlicher Ansprache. Erkundigen Sie sich einmal danach in unserem weiten Netzwerk von Abnehmern und Lieferanten in den Niederlanden, Europa und darüber hinaus. Das Wohlergehen der Tiere lassen wir nie aus dem Auge. Flexibel? Aber sicher, durch unsere eigene Transportabteilung AXIS Eurolink, einen umfassenden, modernen Fuhrpark sowie unserem Pausenstall „Anhoka“ in Ungarn! An- und Verkauf auch von unserer Niederlassung in Rumänien aus: Service, Vermittlung, Qualitätssicherung sowie Transport. Dafür sorgen The Livestock Traders. Vielseitiger geht es kaum!

# VON FRANZÖSISCH- LEHRERIN ZUR KUH- ÄNDLERIN



**Ilona: "Wenn alle Tiere in gutem Zustand beim Kunden abgeladen werden, bin ich stolz und sehr glücklich."**

## Wussten Sie, dass Ilona...

- alle Teile des Rindes lecker findet, aber ein gutes Steak an erster Stelle steht?
- sie den vielen Schnee des Winters im heimatlichen Russland vermisst?
- Universitätsabschlüsse als Französisch- und Englischlehrerin erlangt hat?
- gerne Reisen unternimmt, liest, Kindern Sprachunterricht erteilt und sich kreativ mit ihrem Sohn beschäftigt?
- sie Freude an ihrer Arbeit hat, wenn all' ihre Tiere wohlbehalten an ihrem Ziel angekommen sind?



*Schon über elf Jahre ist Ilona in der VAEX-Familie ein bekanntes Gesicht. Wo sie mit dem Verkauf von Ferkeln und Schweinen begann, fand sie schon schnell ihre Endbestimmung in der Kuh-Abteilung. Voller Begeisterung und Expertise hat sie in den vergangenen Jahren schon viele Kühe auf den Transport geschickt. Sie kam aus Russland, über Frankreich - wo sie Ihren Mann kennengelernt hat - zu uns in die Niederlande. Hier ist sie nach Abschluss ihres Studiums per Zufall zu VAEX gelangt, wo gerade nach jemandem gesucht wurde, der LKWs und Vieh in russischsprachige Länder verkaufen wollte. Trucks zu verkaufen gefiel ihr, da ihr Vater LKW-Fahrer gewesen war, allerdings hatte die ursprüngliche Russin das Wort „Vieh“ nicht recht verstanden, was sich dann folglich als Überraschung erwies. Aber lernbegierig wie Ilona ist, eignete sie sich schnell alles über Trucks und die Tiere an, wodurch sie zu einer unserer Spitzenkräfte im Verkaufs heranwuchs.*

### Wie siehst du den Rindermarkt in fünf Jahren?

"Ich denke, dass die Nachfrage nach Rindern in den kommenden Jahren einigermaßen stabil bleiben wird. Bezüglich des Angebots sowie der Transportmöglichkeiten wird sich kaum etwas verändern. Wir haben 2019 erlebt, dass die Niederlande eine große Menge Rinder für den Exportmarkt anbieten können, was sich durch die neuen Verordnungen und strengeren Anforderungen an die Rinderhalter wahrscheinlich nicht viel verändern wird. Deutschland bleibt ein großer exportierender Markt, aber auch hier bekommen wir immer mehr Einschränkungen für den Transport über weite Strecken. Es wird in der letzten Zeit stets schwieriger, Rinder, aber sicher auch Tiere im Allgemeinen für Russland, Kasachstan oder Georgien zu zertifizieren und zu transportieren. Außer unserem Land und Deutschland arbeiten auch viele andere westeuropäische Länder gemäß diesen Regeln. Zukunftsperspektiven könnte Osteuropa bieten, vielleicht können wir auch wieder amerikanisches Vieh verkaufen..."

### Was war für dich in der Zeit bei VAEX ein Glücksmoment?

"Außer, dass ich immer sehr glücklich bin, wenn „meine“ Tiere sicher und gesund ihren Bestimmungsort erreichen, war ich besonders stolz, als wir unseren ersten Flug von Kanada nach Russland organisiert hatten oder nach Ankunft unserer ersten Schiffsladung von Kühen ganz von Amerika nach Russland. Wenn ich dann sehe, dass ein so gewaltiges Projekt, so eine lange Reise, gut verläuft und alle Tiere in guter Verfassung bei einem zufriedenen Kunden ausgeladen werden, empfinde ich Stolz und große Freude. Mittlerweile führen wir mittels Schiffen, Flugzeugen oder zu Lande regelmäßig Transporte über weite Distanzen durch, und doch bin ich immer wieder begeistert, wenn die Vierbeiner alles gut überstanden haben."

# EINEN GRÖßEREN INTERNATIONALEN MARKT

*Auch Ruud ist schon sechzehn Jahre eine starke Stütze in der VAEX-Familie. Voller Begeisterung, mit sehr umfassender Kenntnis und Erfahrung hat er bei VAEX schon unzählige Ferkel und Schweine auf den Transport geschickt. Von zu Hause aus hatte er schon immer eine Affinität zum Bauernleben, betrieb mit Vater und Bruder einen regionalen Ferkel- und Schweinehandel. Mit ihren eigenen Lastwagen bedienten sie die Landwirte, vornehmlich aus Deutschland und den Benelux-Ländern. Trotzdem sprach der internationale Markt Ruud auch sehr an. Nachdem er Dirk, Pim und den Rest der Familie Govers kennengelernt hatte, beschloss er, mit seinem Personal und Fuhrpark zu VAEX zu kommen. Hier bekam er viel Freiheit eingeräumt und durfte all' seine Ideen verwirklichen. Herausforderungen packte er mit beiden Händen an und entwickelte sich so zu einem stolzen, zentralen Rad im VAEX Sales Team.*

## **Wie siehst du den Schweine- und Ferkelmarkt in fünf Jahren?**

Durch die Verschärfung und Erneuerung von Gesetzen und Verordnungen für den Viehsektor in unserem Land werden noch etliche Landwirte in den kommenden Jahren aufgeben. Das bedeutet, dass es bei uns eine geringere Anzahl von Schweinen geben wird; zudem sind die Bestimmungen für Transporte über große Entfernungen in den Niederlanden ebenfalls verschärft worden. Die Auswirkungen auf den Markt müssen sich noch erweisen, aber es wird meiner Meinung nach nicht leichter werden. Tieraktivisten werden außerdem zunehmend in Erscheinung treten und steht unsere ganze Branche im Fokus. Diese drei Faktoren führen dazu, dass wir uns auf einen größeren internationalen Markt ausrichten müssen, wie wir es bereits in Dänemark und Deutschland tun. Wie wir da künftig mit umgehen und in diesem Markt wachsen können...das wird die Herausforderung werden!

## **Was ist der „größte Bock, den du jemals bei deiner Arbeit geschossen hast“?**

Während des Ladens einer Fracht von Ferkeln in Ostdeutschland merkte ich, dass mein Auto in einen Graben gerollt war. Ich konnte es nicht mehr öffnen, weil der Schlüssel noch hinten im Kofferraum lag. Wir haben den ADAC zur Hilfe gerufen, aber die Straßenwacht konnte uns auch nicht helfen. Nach dem Einschlagen einer Scheiben erkannten wir, dass die einzige Lösung darin bestand, den Reserveschlüssel mit einem internationalen Versanddienst zuschicken zu lassen. In meinem Overall und in Crocs musste ich also bis zum Eintreffen meines Päckchens am nächsten Tag warten. Zum Glück gab mir der Bauer vor Ort 50 Euro, um - in dem beschriebenen Aufzug - ein Schnitzel zu essen und ein Hotelzimmer zu buchen.



## **Wussten Sie, dass Ruud...**

- früher Fahrer eines Campina-LKWs werden wollte?
- ein echter Harley Davidson-Fan ist?
- verrückt nach Spareribs und Beefsteak mit Champignons ist?
- gerne Musik hört und mit Freunden ausgeht?
- Unfrieden und Sport verabscheut?

# DATEN 2019

**€ 175 mln**  
Gesamtumsatz  
VAEX Group

**€ 125 mln**  
Gesamtumsatz  
The Livestock Traders

**1,4 mln**  
verkaufte Tiere

**4.750 ton**  
verkaufte Karkassen

**15%**  
Umsatzsteigerung in Euro  
im Vergleich zu 2018

**19**  
Hauptsitz  
Niederlande

**6**  
Niederlassung  
Rumänien

## AXIS EUROLINK

**5**  
Mitarbeiter  
Hauptsitz

**7**  
feste  
Fahrer

**5**  
Aushilfen

**Schlachtschweine**  
Gesamtankauf/-verkauf: **148.600**

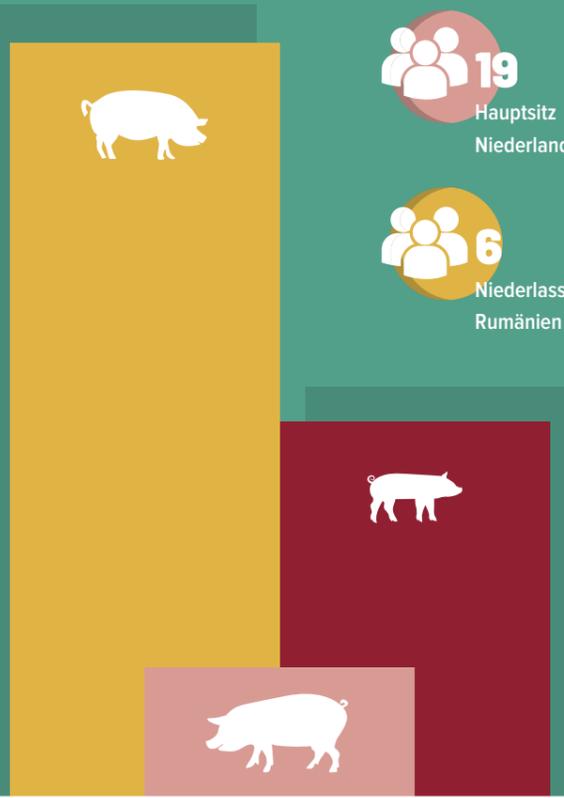
**Schlachtferkel**  
Gesamtankauf/-verkauf: **67.500**

**Sauen**  
Gesamtankauf/-verkauf: **20.000**



Armenien	35
Georgien	130
Pakistan	195
Russland	4.680
Turkmenistan	35
übrige Länder	7.600

<b>Ankauf Zuchtrinder</b> Gesamt: 5.110	<b>Verkauf Zuchtrinder</b> Gesamt: 5.110
<b>Ankauf Ferkel</b> Gesamt: 1.154.000	<b>Verkauf Ferkel</b> Gesamt: 1.154.000



## VAEX IN RUMÄNIEN

Mit seinen sechs Mitgliedern repräsentiert unsere Niederlassung im rumänischen Arad auch ein wirklich wichtiges Element innerhalb der VAEX-Familie. Die Verkäuferinnen, aber ebenso sicher der Sales Support, haben dafür gesorgt, dass VAEX auf dem osteuropäischen Markt immer aktiver und bekannter wird. Rumänien, aber auch Ungarn und andere umliegende Länder gehören heute zum Operationsgebiet von VAEX.

Das ausschließlich aus Frauen bestehende Team arbeitet eng zusammen und pflegt einen persönlichen, informellen Umgang mit seinen Kunden und Kollegen. Die Niederlassung strahlt geschäftliches Engagement aus und das Band mit unserem niederländischen Team wird immer enger.

Eine große VAEX-Familie, das ist das Ziel!

Das rumänische Team hat viel Markterfahrung, kennt beinahe alle Landwirte und Handelsgesellschaften sowie Sprache und Kultur seiner Kunden. Diese Faktoren haben die Entwicklung von VAEX Rumänien zu einer Autorität auf dem Markt ermöglicht. Aber VAEX macht weiter! Die kommerziellen Ziele für 2020 sind eine weitere Expansion in den heutigen, osteuropäischen Ländern sowie erste Schritte in Anrainerstaaten zu unternehmen. Der Erwerb einer Namensbekanntheit steht hierbei im Mittelpunkt. Auch qua Angebot wird Wachstum angestrebt, von Ferkeln bis zu Karkassen. Vertikale Integration und Optimierung sind das Ziel.



# EIN FRAUENTEAM IN RUMÄNIEN

V.l.n.r.: Eva, Carmen, Cecilia,  
Adina, Elyana & Denisa.

Seit drei Jahren ist VAEX in Rumänien mit dem Verkauf von Schweinekarkassen tätig. Zunächst gelegentlich; in den letzten zwei Jahren entwickelt sich dort jedoch immer mehr eine Struktur. 2019 gab es fünf Frachten pro Woche, 2020 sollen es wöchentlich acht werden. Mit Blick auf unsichere Entwicklungen im Tiertransport über weite Distanzen ist dies ein guter Geschäftszweig für die Weiterentwicklung.

Neben dem Handel in Schweinekarkassen wird VAEX sich 2020 auch intensiver mit dem Handel von Fleischstücken befassen. VAEX hat festgestellt, dass dafür eine Nachfrage rumänischer Abnehmer besteht und geht deshalb im Netzwerk auf die Suche nach mittelgroßen Schlacht- und Fleischverarbeitungsbetrieben, die noch nicht oder wenig auf dem rumänischen Markt aktiv sind. Das wollen wir mit einem kleineren Fuhrpark angehen.

Ab jetzt werden die Fahrzeuge der VAEX Spedition SLR verschwinden und die Transporte von alten Bekannten und Chartern übernommen werden.

***‘Das rumänische Team hat viel Markterfahrung, kennt beinahe alle Landwirte und Handelsgesellschaften sowie Sprache und Kultur seiner Kunden.’***

Neben kommerziellen Zielen gibt es auch interne. Das Innendienstpersonal wird das kommerzielle Team stärker unterstützen, sodass dieses öfter auf die Straße kommen kann. Das heißt, dass bei allen internen Aktivitäten der Handel im Mittelpunkt steht. Im Hinblick auf die Expansion von VAEX auf dem Markt für Fleischteile müssen unsere

Mitarbeiter in den Büros ihre Kenntnisse dazu erweitern und sich mit diesem Markt eingehend vertraut machen. Das gilt als weitere Herausforderung für den Innendienst ebenfalls in Bezug auf Tätigkeiten des Sales Supports, weil ein großer Teil der Transportadministration entfallen wird. Mit einer guten Kooperation von der Zentrale in den Niederlanden aus wird diesen Herausforderungen für 2020 positiv entgegengesehen.

**Kurzum, ein harmonisches Team, das vorankommen möchte. Ein vielversprechendes Mitglied der VAEX-Familie.**

A man in a maroon jacket is crouching in a farm setting, touching the heads of a row of pink piglets. The piglets are standing on a metal grate floor. The background shows a concrete wall and a window.

Entwicklungen im Agrarsektor:

# STICKSTOFFDISKUSSION & STEIGENDE SCHWEINEPREISE

*2019 hat sich im Agrarsektor so einiges bewegt. In den Niederlanden läuft eine rege Diskussion um den Stickstoff. Landwirte lassen sich nicht auf der Nase herumtanzen und sind in großer Anzahl auf die Straße gegangen. Der Landwirt hat die Sympathie der niederländischen Bevölkerung wiedererlangt.*

Im Schweinesektor hat es viel Aufregung wegen der Afrikanischen Schweinepest gegeben. Diese hat in Europa in Ländern wie Rumänien und Polen für eine einfach nicht zu beseitigende Verunsicherung gesorgt. Belgien war ebenfalls betroffen. Das Gebiet weitet sich nicht aus, die Seuche ist aber noch immer vorhanden. Nicht nur in Europa wütet die Afrikanische Schweinepest, auch in Asien ist sie noch weit verbreitet, scheinbar noch wesentlich schlimmer als in Europa. Das führt u.a. dazu, dass insbesondere in einem Land wie China bereits Millionen von Schweinen vernichtet worden sind und deren Bestand enorm geschrumpft ist. Die umliegenden Länder sind die Leidtragenden dieser Tierseuche, gegen die bis heute noch kein Impfstoff gefunden worden ist.

Das hat zu Mangel an Schweinefleisch und einem bisher nicht bekannten hohen Anstieg der Schweinepreise in Europa geführt. Seit der Schweinepest 1997 haben diese kein derartig hohes Niveau erreicht.

China hat zu wenig Schweinefleisch, wahrscheinlich für längere Zeit. Das führt zu steigenden Schweinepreisen, die sich entsprechend auf die Kosten für Ferkel auswirken. Frage ist, wie lange das anhält. Wie lange hat China Europa noch nötig, ein Jahr, zwei Jahre? Oder gibt es andere Teile der Welt wie Nordamerika, die den Schweinefleischmangel auf dem asiatischen Markt kostengünstiger ausgleichen können? Das sind sich für den Schweinemarkt 2020 ergebende Fragen.

Währenddessen läuft die Stickstoffdiskussion einfach weiter. In diesem Jahr wird es deutlicher werden, was das für den Sektor bedeutet. Wird die wirkliche Halbierung umgesetzt? Oder wird auf die Landwirte gehört und dies auf eine wesentlich freundlichere Art und Weise geschehen?



## Logistik

2019 hat die Logistikabteilung der VAEX Group, AXIS Eurolink, vieles erlebt. Ziel war im vorigen Jahr die Schaffung einer gesonderten Logistikabteilung - einer eigenen Organisationseinheit -, um auf diese Weise den Umsatz des Transports, und insbesondere desjenigen für Dritte, zu steigern. Diese Ziele erfuhren im Laufe des Jahres wesentliche Änderungen und der Fokus wurde schon schnell auf den Transport für den eigenen Handel gerichtet.

Da der eigene Schweine- und Viehhandel im Mittelpunkt steht, wurde der Entschluss zur Verringerung der Zugmaschinen auf vier mit dem Heimatstandort Niederlande gefasst. Wohl sind neun eigene Anhänger übergeblieben, z. Zt. von Charterern gezogen, die zu unserem Arbeitsstil passen und der Verantwortung von VAEX unterliegen. Auf diese Weise wird die Qualität und Flexibilität des Transports gewährleistet.

Es war also ein bewegtes Leben für die Logistikabteilung; umso mehr Grund, 2020 noch mehr Energie zu investieren. Im neuen Jahr soll der Schwerpunkt wirklich auf dem Eigentransport liegen. Die charakteristischen bordeauxroten Fahrzeuge mit dem Slogan „Komt goed!“ wird man also 2020 ganz sicher wieder auf den europäischen Straßen antreffen!

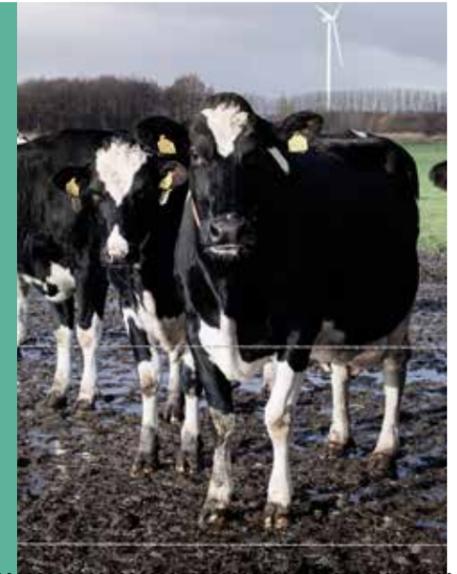
## Wussten Sie, dass VAEX...

- einen ALL-IN-Service für Zuchtrinder anbietet? Von der Auswahl bis zu Zuchtbescheinigungen, Bluttesten, Quarantäne, Transport, Versicherung und Beratung. VAEX kann das alles regeln, von A bis Z.
- eine Vielfalt an Rassen liefert? Der Schwerpunkt liegt auf Holstein Friesian-Rindern. Darüber hinaus liefert VAEX einjährige Rinder, trüchtige Färsen sowie Zuchtbullen verschiedener Rassen

## ZUCHTRINDER

Das Jahr 2019 ist etwas turbulent gewesen. Mit einem geringen eigenheimischen Angebot musste man sich Gedanken machen, wie man die Nachfrage aus Russland prognostizieren könne. Die blieb in dem Jahr etwas zurück, wodurch das Angebot doch ausreichte. Mit Höhen und Tiefen im Verlauf des Jahres wurde immerhin eine erfreuliche Anzahl von 4.600 Zuchtrindern in Russland verkauft, etwa 1.000 Stück mehr als im Jahr zuvor. Das Angebot kam vorwiegend aus Deutschland. Neben Russland ist es auch gelungen Projekte in Georgien, Turkmenistan, Pakistan, Armenien sowie Großbritannien zu verwirklichen. Per Flugzeug, Schiff und LKW durften wir wieder diverse Zuchtrinder transportieren.

Wir möchten 2020 mehr Ausgeglichenheit in unseren Absatz zu bringen, wodurch sich die Anfuhr auch besser und strukturierter gestalten lässt. Per Saldo haben wir 2019 gut abgeschlossen und gehen 2020 mit vollstem Vertrauen entgegen.



## DAS KOMMERZIELLE TEAM UNTERWEGS

Das kommerzielle Team von VAEX ist öfter unterwegs als im Büro. Das hält das Band mit Kunden und Lieferanten sehr stark. Außerdem sorgt das für aktuelle Kenntnisse des Teams über den Markt, wodurch jedes Land fachkundig bedient werden kann. Dank der langjährigen Erfahrung des Sales Teams, der internationalen Repräsentanten und der Niederlassung in Rumänien verfügt VAEX über weitreichende Kenntnisse und kann seine Kunden auf professionelle, dennoch informelle Weise daran teilhaben lassen. Wenn ein raues Marktklima herrscht, kann das Sales Team dafür Sorge tragen, dass dank des weit gespannen Netzwerks ein anderer Absatzweg gefunden werden kann. Hierdurch kann der Landwirt stets davon ausgehen, dass seine Ferkel oder Schweine geladen werden.

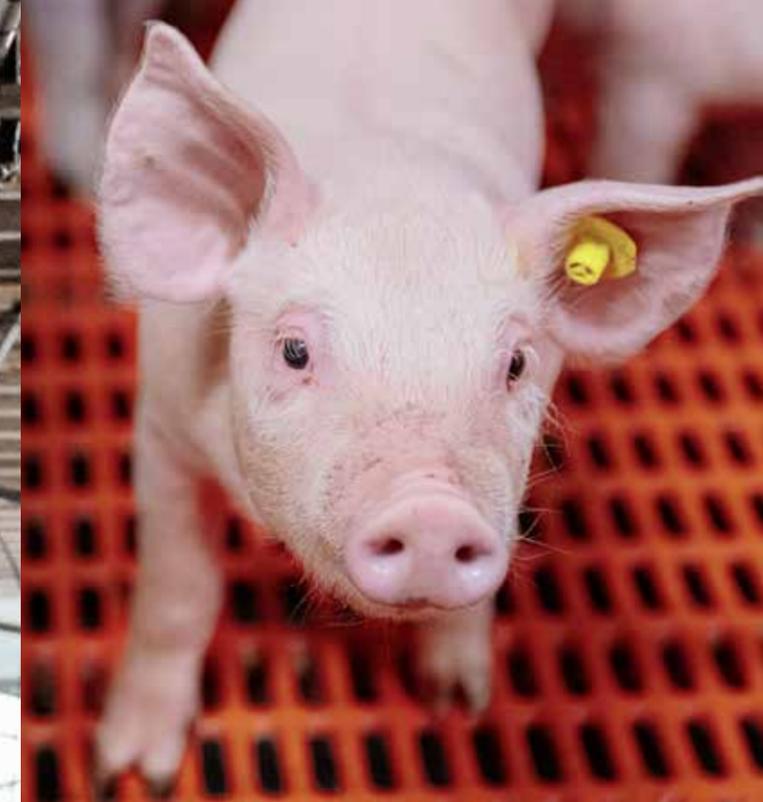


Dirk zu den Entwicklungen im Agrarsektor

## Wachstum der internationalen Handelsbeziehungen

Durch die Entwicklungen der vergangenen Jahre haben wir schon eine Menge Handelsverbindungen außerhalb der Niederlande geschaffen; das wird sich in den vor uns liegenden Jahren nur noch verstärken. Der Löwenanteil des An- und Verkaufs der Tiere läuft schon nicht mehr über die Niederlande. Das bewirkt für VAEX eine geringere Abhängigkeit von den binnenländischen Entwicklungen. Trotzdem würden wir eine erzwungene Schrumpfung auf unserem heimischen Markt sehr bedauern. Das wollten und wollen wir durch die Teilnahme und wiederholte Unterstützung der Bauernproteste dokumentieren. #TROTSTOPDEBOER (Stolz auf den Bauern).

VAEX beobachtet täglich die Geschehnisse, stellt sich darauf ein und schaut weiter über die Grenze. Es wird immer Gebiete mit Mangel oder Überangebot an Ferkeln geben. So versuchen, wir links- oder rechtsherum jederzeit die richtigen Erkenntnisse miteinander zu verknüpfen. Das gilt auch für Schweinepestgebiete. In diesen kauft VAEX z. B. Karkassen für Rumänien. Auf diese Weise versuchen wir, flexibel zu sein und uns den Entwicklungen anzupassen. Dass sich das ein oder andere 2020 ereignen wird, ist klar, aber wir gehen dem voller guten Mutes entgegen, oder wie es für VAEX gilt: 'Komt goed, geht klar!'



## Schweine- und Ferkelmarkt innerhalb VAEX

Beim Einkauf hat sich der Schweinemarkt wieder erweitert. Dänemark und insbesondere Deutschland und Ungarn spielen eine immer wichtigere Rolle. Es wurden sogar in Italien Ferkel gekauft! Deren Absatz hat sich gut über Europa verteilt. Italien, Spanien sowie Rumänien haben sich als die wichtigsten Länder erwiesen. VAEX ist aber sicher auch überall in anderen europäischen Ländern aktiv gewesen. Durch das Kommen von Gert Posthouwer hat VAEX im Laufe des Jahres einen festeren Stand auf den Absatzmärkten Deutschland und Polen bekommen. Wenn der Markt es in ausreichendem Maße erlaubt, möchte VAEX 2020 wieder die Zahl von 1.500.000 verkauften Tieren realisieren, genauso wie 2018.





# Auf dem aktuellen Stand bleiben

Schon seit 2016 sammelt VAEX jede Woche die Schweinepreise, fasst sie auf der Website zusammen und verschickt sie per E-Mail. Außerdem werden ebenfalls wöchentlich Nachfrage und Angebot des Markts per E-Mail verteilt, sodass nach passenden Lösungen für Kunden und Lieferanten gesucht werden kann. Haben Sie auch Interesse an einem wöchentlichen Update der Schweinepreise oder von Nachfrage und Angebot? Sie können sich registrieren unter [www.vaex.nl/signup](http://www.vaex.nl/signup).

In den sozialen Medien ist VAEX natürlich auch vertreten. Von Nachrichten bis zu kleinen Filmen und Fotos, alles auf Facebook abrufbar! Es wird sogar eine „On the Road“-Galerie mit den schönsten Aufnahmen von VAEX-Lastwagen betrieben. Neugierig geworden? Folgen Sie uns auf [facebook.com/vaexgroupBV/](https://facebook.com/vaexgroupBV/)!

## NEUE LASTWAGEN- KOMBINATION

Im November 2019 war es dann endlich soweit! Die Präsentation der neuen Kombi! Mit Musik, Champagner und Feuerwerk wurde der Truck vom vollständigen Fahrerteam in Empfang genommen.

Die Truck Traders haben diesen neuen Viehtransporter rundum nach unseren Wünschen gestaltet. Er ist für weite Distanzen geeignet und die maximale Quadratmeterzahl ist nutzbar. Ein echter Gewinn für VAEX!

## Der VAEX-Spirit

Das Team von VAEX legt genauso viel Wert auf die Einstellung, den Einsatz und das Engagement wie auf die Fachkompetenz seiner Mitarbeiter. Für VAEX ist es wichtig, dass Bewerber ins Team passen, wissbegierig sind und stets vollen Einsatz zeigen. Das ist auch am Geist von VAEX zu spüren! Sprüche wie „Gas geben“, „Ran an die Arbeit“ und „Geht klar“ sind auf den Bürofluren oft zu hören und charakterisieren die Einstellung des VAEX-Teams. Dies in Verbindung mit dem Herzen für das Geschäft, eine lockere Arbeitsatmosphäre und die flexiblen Arbeitspläne spiegelt genau wider, wofür VAEX steht. Mit dieser Einstellung versucht das Team, modern zu bleiben und mit vollem Einsatz seine Märkte zu erobern.

## Wussten Sie, dass VAEX...

- Repräsentanten für Schweine in Italien und Kroatien, ebenso für Kühe in Russland, Georgien, Kasachstan, Weißrussland sowie Pakistan hat?
- 2019 Tiere in über zwanzig Länder, in und außereuropäische, geliefert hat?
- Mitarbeiter hat, die beachtliche elf Sprachen sprechen! Rumänisch, Kroatisch, Spanisch, Italienisch, Französisch, Niederländisch, Deutsch, Englisch, Russisch, Ungarisch sowie Mandarin?
- seinem Personal täglich von der Office Managerin Linda Carels einen Mittagsimbiss mit Spiegel- oder gekochtem Ei anbieten lässt?
- fast ausschließlich V8-Motoren betreibt?
- gerne mal ein leckeres Gläschen und ein gutes Essen genießt? Jeden Sommer wird eine Grillparty organisiert, regelmäßig findet ein Ski-Wochenende statt und oft wird ein Anlass für eine gesellige Runde bedacht.
- die ersten Lampen in den Büros schon früh zwischen 6 und 7 Uhr morgens zu brennen beginnen und erst wieder zwischen 6 und 7 Uhr abends ausgehen?
- das Durchschnittsalter des Personals 34 Jahre beträgt?

# ROBERTO DE POL DALL'ITALIA!

*Auch unser Kommissionierer Roberto aus Italien ist schon lange Teil der VAEX-Familie. Dieser hart arbeitende Italiener kennt sich bestens mit Schweinen, aber noch mehr mit dem Schweinehandel aus. So ist er schon eine Reihe von Jahren in dieser Welt aktiv. 2016 kam Roberto erstmals mit VAEX in Kontakt. Er war sofort von der Professionalität des Teams begeistert und wollte gerne mit den „Good Guys“ von VAEX zusammenarbeiten. Das macht er noch immer an allen Tagen mit vollem Einsatz. Telefonieren, E-Mails schreiben und Autofahren, er kann alles gleichzeitig. Sehr effizient und gut für das Geschäft, aber zur Freude der Kollegen und übrigen Verkehrsteilnehmer, hat er sich doch für seine Tätigkeiten auf der Straße einen Chauffeur zugelegt. Wir können also schon behaupten, er habe ein Herz für den Betrieb. Gemeinsam mit seiner Frau Silvia stellt Roberto deshalb auch einen echten Gewinn für das VAEX-Team dar.*

## **Was empfindest du als den schönsten Teil deiner Arbeit?**

Ich genieße es in vollen Zügen, wenn ich auf die Straße kommen kann, um durch das ganze Land zu fahren. Am liebsten würde ich jeden Tag bei einem anderen Geschäftspartner oder Landwirt an einem anderen Ort sein. Ich habe in den vergangenen Jahren jedes Eckchen Italiens kennengelernt. Im Moment bin ich geschäftlich auch häufig außerhalb meines Heimatlandes unterwegs, oft in Dänemark und Deutschland. Außer dem Reisen empfinde ich die Kontakte und Verhandlungen mit den Bauern auch als eine der netteren Seiten meiner Arbeit.

## **Was macht den Schweinehandel in Italien so besonders, verglichen mit anderen europäischen Ländern und wie siehst du das in der Zukunft?**

Ein Land wie Italien ist als Importland für Schweine bekannt. Es importiert jährlich viele dieser Tiere aus Ländern wie Dänemark und den Niederlanden. Die Preise hierfür sind in Italien in den vergangenen Jahren im Vergleich mit anderen europäischen Ländern relativ hoch gewesen. Aus diesem Grund sind immer große Mengen von Schweinen nach Italien importiert, aber kaum welche exportiert worden. Das ist seit einiger Zeit anders. Die Preise niederländischer und dänischer Schweine haben angezogen und deshalb gibt es eine Nachfrage nach günstigerer italienischer Ware. Wir erleben z. T. eine merkwürdige Situation und müssen ihr umsichtig begegnen. Wir haben deshalb schon diverse Schweine aus Italien nach Spanien importiert. Der Anfang ist gemacht. Ich bin gespannt, wie das künftig weitergehen wird. Der Markt wird von VAEX gut im Auge behalten werden!

## **Wussten Sie, dass Roberto...**

- Motorcrossfahrer oder Fußballer werden wollte?
- das Team von VAEX als gute Freunde betrachtet?
- sein Lieblingsfleisch Spareribs sind? Zumindest, wenn sie wenig Fett haben!
- beinahe alles mit seiner Frau Silvia zusammen tut?
- gerne mit seinem Sohn Motorrad fährt?
- weitere Aktivitäten im Schweinesektor durchführt?

#### **VAEX GROUP**

Heijtmorgen 19  
5375 AL Reek  
Niederlande  
E: [info@vaex.nl](mailto:info@vaex.nl)  
T: 0031-486472250

#### **VAEX THE TRUCK TRADERS**

De Verver 4A  
5371 MZ Ravenstein  
Niederlande  
E: [trucktrading@vaex.nl](mailto:trucktrading@vaex.nl)  
T: 0031-486411715

#### **BUFFL**

Heijtmorgen 19  
5375 AL Reek  
Niederlande  
E: [buffl@vaex.nl](mailto:buffl@vaex.nl)  
T: 0031-486725067

#### **VAEX THE LIVESTOCK TRADERS**

Heijtmorgen 19  
5375 AL Reek  
Niederlande  
E: [info@vaex.nl](mailto:info@vaex.nl)  
T: 0031-486472250

#### **VAEX SPEDITION SRL**

SRL Str. Ludovic  
310100 Arad  
Rumänien  
E: [office@vaex.nl](mailto:office@vaex.nl)  
T: 0040-257270617

#### **ANHOKA KFT**

Külterület 013  
7524 Kiskorpad  
Ungarn  
E: [info@anhoka.eu](mailto:info@anhoka.eu)  
T: 0036-309699737

#### **AXIS EUROLINK**

Heijtmorgen 19  
5375 AL Reek  
Niederlande  
E: [planning@axiseurolink.com](mailto:planning@axiseurolink.com)  
T: 0031-850291300



## ***VAEX meets De Linde***

*VAEX im Bunde mit der Gastronomie. Klingt das unlogisch? Finden wir nicht! Die VAEX Group und das Restaurant De Linde in Reek haben sich vollends gefunden. Eine prima Kombination, weil wir beide für gerade ein bisschen mehr Qualität und Service stehen. Lernen Sie De Linde kennen!*

*Leckeres Rezept „Linde“*

***Denn lecker essen hat nicht ausschließlich nur etwas mit Essen zu tun.***

#### **Man nehme..**

- zwei junge, begeisterte „Brabanter Gastronomie-Tiger“,
- 190 kg gut „abgehangene“ Viehhändler der Sorte „Govers“,
- vier Zweiglein Bekanntheits- und Qualitätskraut,
- eine Handvoll Brabanter Geselligkeit,
- vier Esslöffel Gastfreiheit,
- Salz und Pfeffer.

#### **Das kombiniert man mit...**

- einer herrlichen Location,
- einer großzügigen Terrasse,
- einer einmaligen, flotten Einrichtung und Ausstrahlung,
- einem vielfältigen Publikum aus der weiteren Umgebung.

#### **Das Ergebnis ist...**

ein geschmackvoller, lebendiger Ort, der keine Wünsche offenlässt.  
Sofort servieren!

**TIP: Sorgen sie für ausreichend dazu passende Getränke und ein gemeinsames Prost auf das Leben!**

*Dieses Rezept bieten Ihnen an:*

*Tom en Simone 'Linde'*

*Pim en Dirk Govers 'VAEX Group'*

Heijtmorgen 1  
5375 AL Reek  
E: [hallo@lindereek.nl](mailto:hallo@lindereek.nl)  
T: 0031-486721016

©2020 VAEX The Livestock Traders –

Mehr Informationen, Kontakt [info@vaex.nl](mailto:info@vaex.nl)

Inhalt/Texte: Tim Weren en Dirk Govers

Inhalt/Koordination: Rachele Wagenmakers

Design/print: TIKKL

VAEX MAGAZINE, 01/2020